Apotex publie des résultats solides pour le deuxième trimestre 2027 et relève ses prévisions pour l'exercice 2027

- *Le Canada en tête avec une croissance de 14 %* du chiffre d'affaires
- *BAIIDA ajusté[1] de 280 millions de dollars avec une marge de 33 %*
- *Une exécution solide justifie la révision à la hausse des prévisions pour l'exercice 2027 : croissance du chiffre d'affaires d'environ 9 à 10 % et marge du BAIIDA ajusté d'environ 31 %*

Toronto (Ontario) — 12 novembre 2026 — Apotex Health Corp. (« Apotex » ou la « Société ») (TSX : APTX), une entreprise de santé mondiale établie au Canada et la plus importante société pharmaceutique canadienne, a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers et opérationnels pour les trois et six mois clos le 30 septembre 2026. Tous les montants financiers sont exprimés en dollars canadiens, sauf d'indication contraire.

« Apotex a réalisé un excellent deuxième trimestre, avec une croissance du chiffre d'affaires qui s'accélère à 5 % et un BAIIDA ajusté en hausse de 19 %. Notre moteur de lancement continue d'afficher de bons résultats, avec environ 60 lancements depuis le début de l'année, dont 70 % étaient des premières mises en marché. Une exécution rigoureuse, des initiatives en matière de productivité et une composition plus équilibrée de notre portefeuille ont contribué à un nouveau trimestre de croissance profitable, renforçant ainsi notre confiance dans l'entreprise et dans les perspectives d'avenir », a déclaré Jeff Watson, président-directeur général d'Apotex.

« Compte tenu de nos résultats du premier semestre et de notre confiance continue dans les perspectives, nous revoyons à la hausse nos prévisions pour l'exercice 2027. Nous restons concentrés sur la mise en œuvre de notre stratégie et sur la construction d'une entreprise de santé mondiale plus diversifiée et plus résiliente », a conclu M. Watson.

Faits saillants du deuxième trimestre 2027

- Le chiffre d'affaires, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U, était 853 millions de dollars, représentant une augmentation de 40 millions de dollars, ou de 5 %. Le chiffre d'affaires déclaré s'est élevé à 853 millions de dollars, en hausse de 9 millions de dollars (1 %) par rapport à l'année précédente, cette dernière incluant un trimestre de l'année précédente comportant le chiffre d'affaires des PLVL[1] de la dernière année de cet accord.

- Les résultats par segment géographique sont les suivants :

    - ***Canada*** – Le chiffre d'affaires au Canada a augmenté de 52 millions de dollars, soit environ 14 %, pour atteindre 413 millions de dollars. L'augmentation du chiffre d'affaires est due aux fortes ventes des nouveaux produits lancés au cours de l'exercice actuel et des exercices précédents, notamment le lancement en premier sur le marché du sémaglutide.

[1] Mesure financière non conforme aux IFRS (Normes internationales d'information financière). Veuillez consulter la section « Mesures financières non conformes aux normes IFRS » et le rapprochement avec la mesure IFRS la plus directement comparable à la fin de ce communiqué de presse.

[1] « Produit sous licence à volume limité ou « PLVL » fait référence au Revlimid générique (lénalidomide).

- ***États-Unis (excluant les ventes du PLVL)[1]*** – Le chiffre d'affaires aux États-Unis, excluant les PLVL[1], a diminué de 12 millions de dollars, soit d'environ 3 %. La diminution du chiffre d'affaires aux États-Unis, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., était due à une concurrence accrue suite à l'expiration de l'exclusivité de marché de certains produits lancés l'année dernière, notamment le nilotinib, et à une pause temporaire dans les ventes de produits ophtalmiques aux É.-U., partiellement compensée par les ventes de nouveaux produits lancés durant l'année en cours et l'année précédente, notamment le lancement en premier sur le marché des produits à base de sitagliptine, et par l'inclusion du chiffre d'affaires provenant de l'opération d'expansion de portefeuille réalisée avec Cumberland Pharmaceuticals Inc. (« Cumberland »).

- ***International*** – Le chiffre d'affaires à l'international a diminué de 1 million de dollars, soit environ 1 %, pour atteindre 71 millions de dollars. Cette baisse est due à une diminution des ventes au Moyen-Orient, elle-même liée aux conflits politiques en cours, partiellement compensée par une hausse du chiffre d'affaires en Europe.

Les résultats par secteur d'activité sont les suivants :

- ***Génériques conventionnels excluant les PLVL[1]*** – Le chiffre d'affaires des génériques conventionnels, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., a augmenté de 40 millions de dollars, soit environ 11 %, pour atteindre 410 millions de dollars, grâce aux lancements de nouveaux produits au cours de l'exercice actuel et de l'exercice précédent, notamment le lancement en premier sur le marché américain de produits à base de sitagliptine.

- ***Médicaments génériques spécialisés*** – Le chiffre d'affaires a diminué de 24 millions de dollars, soit environ 8 %, pour atteindre 287 millions de dollars, principalement en raison d'une concurrence accrue suite à l'expiration de l'exclusivité de marché de certains produits, dont le nilotinib, et d'une suspension temporaire des ventes de produits ophtalmiques aux États-Unis, partiellement compensée par le lancement de nouveaux produits au cours de l'exercice actuel et de l'exercice précédent, notamment le lancement en premier sur le marché du sémaglutide au Canada.

- ***Marques et biosimilaires*** – Le chiffre d'affaires a augmenté de 23 millions de dollars, soit environ 18 %, pour atteindre 156 millions de dollars, principalement grâce à l'inclusion du chiffre d'affaires provenant de la transaction d'expansion du portefeuille de Cumberland, aux solides performances du portefeuille de produits de santé féminine de marque de la Société, ainsi qu'aux lancements de nouveaux produits, notamment le lancement d'Aflivu l'année précédente.

- Le bénéfice brut, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., pour les trois mois clos le 30 septembre 2026 s'est élevé à 445 millions de dollars, contre 400 millions de dollars pour les trois mois clos le 30 septembre 2025, soit une augmentation de 45 millions de dollars, ou 11 %. Le bénéfice brut déclaré pour les trois mois clos le 30 septembre 2026 s'est élevé à 445 millions de dollars, contre 430,7 millions de dollars pour les trois mois clos le 30 septembre 2025, soit une augmentation de 15 millions de dollars, ou 3 %. La marge brute, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., pour les trois mois clos le 30 septembre 2026 était d'environ 52 % et d'environ 49 % pour les trois mois clos le 30 septembre 2025. L'augmentation de la marge brute est attribuable à une composition des produits favorable, stimulée par le lancement de nouveaux produits au cours

de l'exercice actuel et de l'exercice précédent, à la baisse des dépenses grâce aux initiatives de productivité ainsi qu'à la récupération des droits de douane aux États-Unis.

- Les frais généraux et administratifs (FGA) se sont élevés à 178 millions de dollars, en hausse de 24 millions de dollars, soit 16 %. Cette augmentation est due à des charges d'amortissement plus élevées, ainsi qu'à des dépenses de vente et de marketing accrues, y compris les dépenses liées au portefeuille acquis auprès de Cumberland.

- Les dépenses de R&D se sont élevées à 46 millions de dollars, soit une hausse de 5 millions de dollars par rapport à l'année précédente, en raison d'une activité plus intense qu'à la même période de l'année précédente. Les dépenses de R&D étaient légèrement supérieures à celles de l'année précédente, représentant 5 % du chiffre d'affaires net.

- Le BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., s'est élevé à 280 millions de dollars, soit une augmentation de 45 millions de dollars ou 19 % par rapport aux 235 millions de dollars de l'année précédente. La marge du BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., est passée à 33 % contre 29 % l'année précédente. Le BAIIDA ajusté[1] déclaré s'élevait à 280 millions de dollars, en hausse de 15 millions de dollars ou 6 %, tandis que la marge du BAIIDA ajusté[1] a augmenté à 33 % contre 31 % l'année précédente.

- Le résultat net ajusté, excluant les PLVL[1] aux É.-U. s'est élevé à 140 millions de dollars, soit une augmentation de 22 millions de dollars ou 19 % par rapport aux 118 millions de dollars de l'année précédente. Cette augmentation est due à une marge brute plus élevée et à des frais financiers plus faibles, comme indiqué ci-dessus, partiellement compensées par des impôts sur le revenu et des frais généraux et administratifs de vente plus élevés, après ajustements. Le bénéfice net déclaré de 101 millions de dollars a augmenté de 18 millions de dollars par rapport aux 83 millions de dollars de l'année précédente. Cette augmentation est due à la baisse des charges financières, à la hausse du bénéfice brut et à la diminution des autres charges d'exploitation, partiellement compensées par la hausse des charge d'impôts de l'exercice et des frais de vente, généraux et administratifs, comme indiqué ci-dessus.

- BPA dilué ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., s'est élevé à 0,57 $, contre 0,61 $ l'année précédente. Le BPA dilué déclaré était de 0,41 $, contre un BPA dilué de 0,43 $ l'année précédente. La baisse d'une année sur l'autre du BPA ajusté et publié reflète principalement un nombre d'actions plus élevé suite à l'introduction en bourse.

- Au 30 septembre 2026, la Société comptait 229 millions d'actions ordinaires émises et en circulation. Pour les trois mois clos le 30 septembre 2026, le nombre moyen pondéré d'actions de base et diluées utilisées pour calculer le bénéfice par action était respectivement de 229 millions et 244 millions. Ce chiffre est à comparer aux 193 millions d'actions de l'année précédente.

- La dette nette s'élevait à 2 274 millions de dollars au 30 septembre 2026 et le ratio d'endettement net[1] était de 2,3x, conformément au trimestre précédent.

[1] Mesure financière non conforme aux IFRS (Normes internationales d'information financière). Veuillez consulter la section « Mesures financières non conformes aux normes IFRS » et le rapprochement avec la mesure IFRS la plus directement comparable à la fin de ce communiqué de presse.

Faits saillants cumulatifs de l'exercice 2027

- Le chiffre d'affaires, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., s'est élevé à 1 701 millions de dollars, soit une augmentation de 53 millions de dollars, ou environ 3 %. Le chiffre d'affaires déclaré était 1 701 millions de dollars, en baisse de 285 millions de dollars, soit 14 %, par rapport à l'année précédente, reflétant un trimestre de l'année précédente qui incluait le chiffre d'affaires des PLVL au cours de la dernière année de cet accord.

- Les résultats par segment géographique sont les suivants :

    - ***Canada*** – Le chiffre d'affaires au Canada ont augmenté de 95 millions de dollars, soit environ 13 %, pour atteindre 826 millions de dollars. L'augmentation du chiffre d'affaires est due aux fortes ventes des nouveaux produits lancés au cours de l'exercice actuel et des exercices précédents, notamment le lancement en premier sur le marché du sémaglutide.

    - ***É.-U., excluant les PLVL[1]*** – Le chiffre d'affaires du segment des États-Unis, excluant la contribution des PLVL[1]a diminué de 46 millions de dollars, soit d'environ 6 %. La diminution du chiffre d'affaires aux États-Unis, excluant la contribution des PLVL[1] était due à une concurrence accrue suite à l'expiration de l'exclusivité de marché de certains produits lancés l'année dernière, notamment le nilotinib, et à une pause temporaire dans les ventes de produits ophtalmiques aux États-Unis, partiellement compensée par les ventes de nouveaux produits lancés durant l'année en cours et l'année précédente, notamment le lancement en premier sur le marché des produits à base de sitagliptine, et par l'inclusion du chiffre d'affaires provenant de l'opération d'expansion de portefeuille réalisée avec Cumberland.

    - ***International*** – Le chiffre d'affaires à l'international a augmenté de 5 millions de dollars, soit environ 3 %, pour atteindre 144 millions de dollars. L'augmentation du chiffre d'affaires est due à la croissance des ventes en Europe, partiellement compensée par la baisse des ventes au Moyen-Orient, elle-même liée aux conflits politiques en cours et à la diminution des ventes de certains produits dans cette région.

Les résultats par secteur d'activité sont les suivants :

- ***Génériques conventionnels excluant les PLVL[1]*** – Le chiffre d'affaires des génériques conventionnels, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., a augmenté de 100 millions de dollars, soit 14 %, pour atteindre 841 millions de dollars, en raison des lancements de nouveaux produits au cours de l'exercice actuel et de l'exercice précédent, notamment le lancement, une première sur le marché des É.-U. de produits à base de sitagliptine.

- ***Médicaments génériques spécialisés*** – Le chiffre d'affaires a diminué de 82 millions de dollars, soit 13 %, pour atteindre 543 millions de dollars, principalement en raison d'une concurrence accrue suite à l'expiration de l'exclusivité de marché de certains produits lancés l'année dernière, notamment le nilotinib, et d'une suspension temporaire des ventes de produits ophtalmiques aux États-Unis, partiellement compensée par le lancement de nouveaux produits au cours de l'année en cours et de l'année précédente, notamment le lancement en premier sur le marché du sémaglutide au Canada.

- ***Marques et biosimilaires*** – Le chiffre d'affaires a augmenté de 35 millions de dollars, soit 12 %, pour atteindre 317 millions de dollars. L'augmentation du chiffre d'affaires est principalement due à l'inclusion du chiffre d'affaires provenant de l'opération d'expansion du portefeuille avec Cumberland, aux excellentes performances du portefeuille de produits de santé féminine de marque de la Société, aux lancements de nouveaux produits et à l'augmentation du chiffre d'affaires de certains produits du portefeuille existant.

- Le bénéfice brut, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., pour les six mois clos le 30 septembre 2026 s'est élevée à 867 millions de dollars, contre 835 millions de dollars pour les six mois clos le 30 septembre 2025, soit une augmentation de 31 millions de dollars, ou 4 %. Le bénéfice brut déclaré pour le semestre clos le 30 septembre 2026 était 867 millions de dollars, contre 1 173 millions de dollars pour le semestre clos le 30 septembre 2025, soit une baisse de 307 millions de dollars, ou 26 %. La marge brute, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., pour les six mois clos le 30 septembre 2026 était de +20 points de base (pdb) à environ 51 % par rapport aux six mois clos le 30 septembre 2025. L'augmentation de la marge brute, excluant la contribution des PLVL aux É.-U., était due à la diversification des produits et aux initiatives de productivité, ainsi qu'à la récupération des droits de douane aux É.-U.

- Les frais généraux et administratifs (FGA) se sont élevés à 431 millions de dollars, en hausse de 119 millions de dollars, soit 38 %. Cette augmentation est principalement due à la hausse des charges liées aux rémunérations en actions suite à la modification des dispositions d'acquisition des droits de la Société dans le cadre de son introduction en bourse, largement reflétée au premier trimestre, ainsi qu'à la hausse des charges d'amortissement et de dépréciation, et des dépenses de vente et de marketing, y compris l'inclusion des coûts liés au portefeuille acquis auprès de Cumberland.

- Les dépenses de R&D se sont élevées à 85 millions de dollars, soit une hausse de 6 millions de dollars par rapport à l'année précédente en raison d'un niveau d'activité plus élevé qu'à la même période de l'année précédente. Les dépenses en R&D ont représenté 5 % du chiffre d'affaires net, contre 4 % l'année précédente.

- Le BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., s'est élevé à 539 millions de dollars, soit une augmentation de 45 millions de dollars ou 9 % par rapport aux 494 millions de dollars de l'année précédente. La marge du BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U., est passée à 32 % contre 30 % l'année précédente. Le BAIIDA ajusté[1] déclaré était 539 millions de dollars, en baisse de 293 millions de dollars ou 35 %, tandis que la marge du BAIIDA ajusté[1] a diminué à 32 % contre 42 % l'année précédente.

- Le résultat net ajusté , excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U. était 282 millions de dollars, soit une diminution de 10 millions de dollars ou 3 % par rapport aux 292 millions de dollars de l'année précédente. Cette baisse est due à des charges d'exploitation plus élevées, partiellement compensées par une marge brute plus importante, excluant la contribution des PLVL aux É.-U., et à une réduction des charges d'impôt de l'exercice. Le bénéfice net était 62 millions de dollars, soit une baisse de 383 millions de dollars par rapport aux 446 millions de dollars de l'année précédente.

[1] Mesure financière non conforme aux IFRS (Normes internationales d'information financière). Veuillez consulter la section « Mesures financières non conformes aux normes IFRS » et le rapprochement avec la mesure IFRS la plus directement comparable à la fin de ce communiqué de presse.

Cette baisse est due à une diminution du bénéfice brut, principalement imputable à la contribution des PLVL aux É.-U. au cours de l'exercice précédent, la hausse des frais de vente, généraux et administratifs due à la modification des dispositions d'acquisition des plans de rémunération en actions de la Société avant son introduction en bourse et la hausse des frais financiers, partiellement compensées par la baisse des charges d'impôt de l'exercice et la baisse des autres charges d'exploitation, nettes, comme indiqué ci-dessus.

- Le bénéfice par action (BPA) dilué ajusté, excluant la contribution des PLVL[1] aux É.-U, était de 1,26 $, contre 1,51 $ l'année précédente. Le BPA dilué déclaré était de 0,28 $, contre un BPA dilué de 2,31 $ l'année précédente. La baisse d'une année sur l'autre du BPA ajusté et publié reflète principalement l'augmentation du nombre d'actions suite à l'introduction en bourse.

Faits saillants de l'entreprise

- Au cours du premier semestre de l'exercice 2027, la Société a lancé environ 60 produits, dont 70 % étaient des nouveautés sur les marchés canadien et aux États-Unis. Ces lancements ont contribué à hauteur d'environ 12 % au chiffre d'affaires total du premier semestre de l'exercice.

- Au cours du premier semestre de l'exercice 2027, Apotex a signé 28 nouveaux accords de développement commercial portant sur des produits dont le potentiel de ventes maximal est estimé à plus de 500 millions de dollars.

    - En octobre 2026, Apotex a signé un accord pour ajouter le biosimilaire pertuzumab au Canada, renforçant ainsi son portefeuille de biosimilaires en oncologie et soutenant sa croissance future. Le produit a été soumis à Santé Canada pour approbation réglementaire, et son lancement est prévu dans les trois prochaines années.

    - En août 2026, la Société a acheté les droits restants sur Talicia[MD] aux États-Unis (« É.-U. ») auprès de RedHill Biopharma Ltd. (« RedHill ») pour une contrepartie en espèces de 25,1 millions de dollars (18,0 millions de dollars US) et des frais de transaction de 1,1 million de dollars, pour un total de 26,3 millions de dollars.

    - En juillet 2026, Apotex a finalisé sa transaction stratégique précédemment annoncée avec Cumberland pour 140,5 millions de dollars (100 millions de dollars US), ajoutant un portefeuille de médicaments de marque établis à ses activités aux États-Unis et élargissant sa présence dans des domaines thérapeutiques spécialisés et axés sur les hôpitaux, notamment les soins aigus, l'oncologie, les maladies infectieuses et la gastro-entérologie (la « transaction Cumberland »). Cette acquisition renforce la plateforme pharmaceutique américaine de marque d'Apotex et comprend des produits tels que Kristalose[MD], Caldolor[MD], Sancuso[MD], Vibativ[MD], Acetadote[MD], Vaprisol[MD] et des droits partiels sur Talicia[MD], les droits complets ayant été acquis auprès de RedHill comme décrit ci-dessus.

- En octobre 2026, la Société a finalisé un placement privé d'obligations pour un produit brut total de 1 250 millions de dollars, émises en trois séries d'obligations non garanties de premier rang d'un montant principal de 400 millions de dollars, 550 millions de dollars et 300 millions de dollars, arrivant à échéance respectivement les 5 octobre 2029, 5 octobre 2031 et 5 octobre 2033.

L'opération a permis de refinancer la dette existante, de renforcer la structure du capital d'Apotex et d'accroître sa flexibilité financière.

•

Prévisions financières pour l'exercice 2027

	Prévisions pour l'exercice financier 2027 mises à jour	Prévisions initiales pour l'exercice financier 2027	Moteurs
Croissance du chiffre d'affaires	**Croissance de 9-10 %**	Croissance dans le haut de la fourchette à un chiffre (7-8 %)	▪ Solides performances d'exploitation au premier semestre grâce à la mise en œuvre du lancement ▪ Accélération de la croissance du chiffre d'affaires au second semestre, notamment grâce au lancement de l'axitinib aux États-Unis
Marge du BAIIDA ajusté[1]	**Marge du BAIIDA ajusté[1] env. 31 %**	Marge du BAIIDA ajusté[1] env.30 %	▪ Solides performances d'exploitation au premier semestre grâce à la mise en œuvre du lancement et aux gains de productivité ▪ Concurrence plus faible que prévu pour certains lancements au premier semestre
Hypothèses		Les objectifs de croissance excluent les PLVL pour l'exercice financier 2026 Croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires au second semestre Le calendrier des dépenses s'est décalé du deuxième au quatrième trimestre. La concurrence s'est intensifiée sur certains lancements au quatrième trimestre	

Pour plus de détails sur les prévisions financières de la Société pour l'exercice 2027, veuillez consulter la section « Perspectives » du rapport de gestion et d'analyse (le « RGA ») de la Société pour les périodes de trois et six mois closes le 30 septembre 2026 et 2025. Les prévisions financières de la Société pour l'exercice 2027 reposent sur un certain nombre d'hypothèses clés énoncées dans la section intitulée « Perspectives – Hypothèses clés » du RGA, laquelle section est intégrée par renvoi au présent communiqué de presse.

[1] Mesure financière non conforme aux IFRS (Normes internationales d'information financière). Veuillez consulter la section « Mesures financières non conformes aux normes IFRS » et le rapprochement avec la mesure IFRS la plus directement comparable à la fin de ce communiqué de presse.

Sélection des faits saillants du deuxième trimestre et depuis le début de l'année

Performance de la Société pour les périodes de trois et six mois closes le 30 septembre 2026 :

	Trois mois clos le 30 septembre				Six mois clos le 30 septembre			
(en millions de dollars)	**2026**	**2025**	**Change**	**Change**	**2026**	**2025**	**Change**	**Change**
Chiffre d'affaires	**$ 852,9**	**$ 843,5**	**$ 9,4**	**1,1 %**	**$1 700,9**	**$1 985,8**	**$ (284,9)**	**(14,3)%**
Chiffre d'affaires des PLVL	$ —	$ 30,4	$ (30,4)	(100,0)%	$ —	$ 338,2	$ (338,2)	(100,0)%
Chiffre d'affaires excl. les PLVL	**$ 852,9**	**$ 813,1**	**$ 39,8**	**4,9 %**	**$1 700,9**	**$1 647,6**	**$ 53,3**	**3,2 %**
Chiffre d'affaires par segment opérationnel :								
Canada	$ 413,3	$ 361,0	$ 52,3	14,5 %	$ 826,1	$ 731,1	$ 95,0	13,0 %
États-Unis	$ 368,2	$ 410,7	$ (42,5)	(10,3)%	$ 731,1	$1 115,7	$ (384,6)	(34,5)%
É.-U. excl. les PLVL	*$ 368,2*	*$ 380,3*	*$ (12,1)*	*(3,2)%*	*$ 731,1*	*$ 777,5*	*$ (46,4)*	*(6,0)%*
International	$ 71,4	$ 71,9	$ (0,5)	(0,7)%	$ 143,8	$ 139,0	$ 4,8	3,5 %
Chiffre d'affaires par secteur d'activité :								
Médicaments	$ 410,1	$ 400,5	$ 9,6	2,4 %	$ 840,9	$1 079,0	$ (238,1)	(22,1)%
Médicaments génériques conventionnels, excl. les PLVL	*$ 410,1*	*$ 370,1*	*$ 40,0*	*10,8 %*	*$ 840,9*	*$ 740,8*	*$ 100,1*	*13,5 %*
Médicaments	$ 286,7	$ 310,3	$ (23,6)	(7,6)%	$ 542,9	$ 624,7	$ (81,8)	(13,1)%
Produits de marque et biosimilaires	$ 156,1	$ 132,7	$ 23,4	17,6 %	$ 317,1	$ 282,1	$ 35,0	12,4 %
Bénéfice brut	**$ 445,3**	**$ 430,7**	**$ 14,6**	**3,4 %**	**$ 866,5**	**$1 173,1**	**$ (306,6)**	**(26,1)%**
Marge brute %	52,2 %	51,1 %		110 pdb	50,9 %	59,1 %		-820 pdb
Bénéfice brut excl. les PLVL	**$ 445,3**	**$ 400,4**	**$ 44,9**	**11,2 %**	**$ 866,5**	**$ 835,3**	**$ 31,2**	**3,7 %**
Marge brute % excl. les PLVL	52,2 %	49,2 %		300 pdb	50,9 %	50,7 %		20 pdb
FGA	**$ 177,5**	**$ 153,5**	**$ 24,0**	**15,6 %**	**$ 431,2**	**$ 312,3**	**$ 118,9**	**38,1 %**
FGA en % du chiffre d'affaires	20,8 %	18,2 %		260 pdb	25,4 %	15,7 %		970 pdb
R&D	**$ 45,5**	**$ 40,7**	**$ 4,8**	**11,8 %**	**$ 84,5**	**$ 78,9**	**$ 5,6**	**7,1 %**
R&D en % du chiffre d'affaires	5,3 %	4,8 %		50 pdb	5,0 %	4,0 %		100 pdb
BAIIDA ajusté	**$ 279,8**	**$ 265,2**	**$ 14,6**	**5,5 %**	**$ 539,1**	**$ 832,2**	**$ (293,1)**	**(35,2)%**
Marge du BAIIDA ajusté	32,8 %	31,4 %		140 pdb	31,7 %	41,9 %		-1020 pdb
BAIIDA ajusté excl. les PLVL	**$ 279,8**	**$ 234,9**	**$ 44,9**	**19,1 %**	**$ 539,1**	**$ 494,4**	**$ 44,7**	**9,0 %**
Marge du BAIIDA ajusté excl. les PLVL	32,8 %	28,9 %		390 pdb	31,7 %	30,0 %		170 pdb

BPA de base	**$ 0,44**	**$ 0,43**	**$ 0,01**	**2,3 %**	**$ 0,29**	**$ 2,31**	**$ (2,02)**	**(87,4)%**
BPA dilué	**$ 0,41**	**$ 0,43**	**$ (0,02)**	**(4,7)%**	**$ 0,28**	**$ 2,31**	**$ (2,03)**	**(87,9)%**
BPA de base ajusté excl. les PLVL	$ 0,61	$ 0,61	$ —	— %	$ 1,31	$ 1,51	$ (0,20)	(13,2)%
BPA dilué ajusté excl. les PLVL	$ 0,57	$ 0,61	$ (0,04)	(6,6)%	$ 1,26	$ 1,51	$ (0,25)	(16,6)%

Détails de la conférence téléphonique

Apotex tiendra une conférence téléphonique et une webdiffusion en direct pour discuter des résultats à 8 h 00, HE le 12 novembre 2026. Une retransmission en direct de la conférence sera disponible à l'adresse https://investors.apotex.com/events-and-presentations. La conférence peut également être suivie en direct en composant le 416 945-7677 localement ou le 1 888 699-1199 sans frais depuis l'Amérique du Nord.

Dividende

Le 12 novembre 2026, la Société a déclaré un dividende à tous les actionnaires inscrits au 14 décembre 2026, égal à 0,05 $ par action ordinaire. Le dividende sera versé le 29 décembre 2026.

Résultats financiers du deuxième trimestre

Les états financiers consolidés intermédiaires condensés non audités d'Apotex pour les trimestres clos les 30 septembre 2026 et 2025, ainsi que le RGA y afférent, sont disponibles sur le site Web de la Société à l'adresse www.apotex.com et sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

À propos d'Apotex Health Corp.

Apotex est une entreprise de santé mondiale établie au Canada. Nous améliorons l'accès quotidien à des médicaments et à des produits de santé abordables et innovants pour des millions de personnes dans le monde, grâce à un vaste portefeuille de produits pharmaceutiques génériques, biosimilaires, de marque, ainsi que de produits de santé grand public. Basée à Toronto et disposant de bureaux régionaux dans le monde entier, notamment aux États-Unis, au Mexique et en Inde, nous sommes la plus grande société pharmaceutique du Canada et un partenaire de santé de choix pour les Amériques en matière de licences pharmaceutiques et d'acquisitions de produits. Apprenez-en sur nous sur www.apotex.com.

Mesures financières non conformes aux normes IFRS

Ce communiqué de presse fait référence à certaines mesures non conformes aux IFRS (Normes internationales d'information financière). Le rapport de gestion, disponible dans le profil de la Société sur SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca, explique la composition de ces mesures, les raisons pour lesquelles la direction estime qu'elles fournissent des renseignements utiles aux investisseurs et les autres objectifs pour lesquels la direction les utilise. Ces mesures ne sont pas reconnues par les Normes internationales d'information financière (« IFRS ») et n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS; elles sont donc peu susceptibles d'être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entreprises. Ces mesures sont fournies à titre d'information complémentaire et non en remplacement de l'analyse des renseignements financiers publiés conformément aux normes IFRS. La

direction utilise ces indicateurs pour évaluer la performance opérationnelle sous-jacente, comparer les résultats d'une période à l'autre, préparer les budgets et prévisions d'exploitation annuels et déterminer les composantes de la rémunération des dirigeants. Les rapprochements avec les mesures IFRS les plus directement comparables figurent dans les tableaux financiers à la fin de ce communiqué de presse.

BAIIDA

Le BAIIDA est calculé comme le résultat avant charge d'impôt de l'exercice (reprise), charges d'intérêts nettes, amortissements et provisions pour dépréciation.

La direction estime que le BAIIDA est une mesure utile pour évaluer la performance financière de la Société, car il fournit des résultats d'exploitation plus significatifs en excluant les effets des coûts non opérationnels tels que les intérêts et les impôts, et des coûts non monétaires tels que l'amortissement.

Marge du BAIIDA

La marge du BAIIDA se calcule en divisant le BAIIDA par le chiffre d'affaires.

La direction estime que la marge du BAIIDA est une mesure utile pour évaluer la performance financière de la Société, en pourcentage du chiffre d'affaires, car elle fournit des résultats d'exploitation plus significatifs en excluant les effets des coûts non opérationnels tels que les intérêts et les impôts, et des coûts non monétaires tels que l'amortissement.

BAIIDA ajusté

Le BAIIDA ajusté correspond au BAIIDA auquel on ajoute le coût des loyers et auquel on soustrait les coûts liés aux acquisitions, les ajustements du prix d'achat sans incidence sur la trésorerie, la réévaluation de la contrepartie conditionnelle, la rémunération en actions, les dépréciations et les radiations d'actifs, les règlements et indemnités liés à des litiges ainsi que les frais juridiques associés à des affaires qui ne concernent pas spécifiquement les produits de la Société, les coûts de réorganisation opérationnelle, les pertes ou gains de change non réalisés, les coûts liés à l'introduction en bourse, les pertes ou gains sur instruments financiers dérivés, les pertes ou gains sur la cession de filiales et d'autres ajustements, qui correspondent à des éléments que la Société a exclus du BAIIDA ajusté afin de faciliter la compréhension des tendances des résultats financiers de la Société, tels que les coûts associés aux initiatives de transformation de l'activité.

La direction estime que le BAIIDA ajusté est une mesure utile pour évaluer la performance financière de la société, car il fournit des résultats d'exploitation plus significatifs en excluant les effets des intérêts, des impôts, des coûts d'amortissement et des charges que la direction considère comme non représentatifs de la performance sous-jacente de l'activité de la Société.

Marge du BAIIDA ajusté

La marge du BAIIDA ajusté est calculée en divisant le BAIIDA ajusté par le chiffre d'affaires.

La direction estime que la marge du BAIIDA ajusté est une mesure utile pour évaluer la performance financière de la Société, en pourcentage du chiffre d'affaires, car elle fournit des résultats d'exploitation

plus significatifs en excluant les effets des intérêts, des impôts, des coûts d'amortissement et des charges que la direction considère comme non représentatifs de la performance sous-jacente de l'activité de la Société.

Revenu net ajusté

Le résultat net ajusté est calculé en omettant les bénéfices (pertes) des coûts liés aux acquisitions, les ajustements du prix d'achat non monétaires, la réévaluation de la contrepartie conditionnelle, la rémunération à base d'actions, la dépréciation et la radiation d'actifs, les règlements et indemnités de litiges et les frais juridiques associés aux affaires non liées aux produits de la Société, les coûts de réorganisation opérationnelle, les pertes ou gains de change non réalisés, les coûts liés à l'introduction en bourse, les pertes ou gains sur instruments financiers dérivés, les pertes ou gains sur la vente de filiales, d'autres ajustements et l'incidence fiscale de tous ces ajustements, qui représentent des éléments exclus du résultat net ajusté afin de faciliter la compréhension des tendances des résultats financiers de la Société, tels que les coûts associés aux initiatives de transformation de la Société.

La direction estime que le résultat net ajusté est une mesure utile pour évaluer la performance financière de l'entreprise, car il fournit des résultats d'exploitation plus significatifs en excluant les effets des dépenses que la direction considère comme non représentatives de la performance sous-jacente de l'activité de la Société.

Dette nette

La dette nette est calculée en soustrayant la trésorerie et les équivalents de trésorerie de la dette totale.

La direction estime que la dette nette est une mesure utile pour évaluer les obligations financières de la Société, déduction faite de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie.

Ratio d'endettement net

Le ratio d'endettement net est calculé en divisant la dette nette par le BAIIDA ajusté des douze derniers mois.

La direction estime que le ratio d'endettement net est une mesure utile car il donne un aperçu du niveau d'endettement de la Société par rapport à ses résultats d'exploitation et aide à évaluer son levier financier, sa solvabilité et sa capacité à gérer et à rembourser sa dette.

Flux de trésorerie d'exploitation disponible

Le flux de trésorerie d'exploitation disponible est calculé comme les flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation, moins les paiements de location, les achats d'immobilisations corporelles et incorporelles, plus les intérêts payés sur la dette, les paiements de contrepartie conditionnelle et la part

des coûts liés aux acquisitions, des coûts liés à l'introduction en bourse, des coûts de réorganisation opérationnelle et autres ajustements payés en espèces au cours de la période de référence.

La direction estime que le flux de trésorerie d'exploitation disponible est une mesure utile pour évaluer les flux de trésorerie générés par les activités principales de la Société après prise en compte des dépenses d'investissement nécessaires.

BPA de base et dilué ajusté

Le BPA de base ajusté est calculé en divisant le résultat net ajusté par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Le BPA dilué ajusté est calculé en divisant le résultat net ajusté par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation, en supposant que la conversion de tous les titres dilutifs a été exercée au cours de la période.

Mesures excluant la contribution des PLVL aux É.-U.

Les mesures suivantes excluent l'incidence de la contribution des PLVL au É.-U. :

Le chiffre d'affaires excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« Chiffre d'affaires excl. les PLVL ») est calculé en soustrayant le chiffre d'affaires de la contribution des PLVL aux États-Unis du chiffre d'affaires.

Le chiffre d'affaires des médicaments génériques conventionnels, excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« Génériques conventionnels excluant les PLVL »), est calculé en soustrayant le

chiffre d'affaires attribuable à la contribution des PLVL aux États-Unis du chiffre d'affaires des génériques conventionnels.

Le chiffre d'affaires du segment des É.-U., excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« É.-U., excluant les PLVL »), est calculé en soustrayant le chiffre d'affaires attribuable à la contribution des PLVL aux États-Unis *du chiffre d'affaires du segment des États-Unis.*

Le bénéfice brut, excluant la contribution des PLVL aux É.-U, (« Bénéfice brut excl. les PLVL ») est calculé en soustrayant du bénéfice brut le bénéfice brut attribuable à la contribution des PLVL aux États-Unis.

Le bénéfice brut du segment des É.-U., excluant la contribution des PLVL (« Bénéfice brut excl. les PLVL ») est calculé en soustrayant le bénéfice brut attribuable à la contribution des PLVL aux É.-U. du bénéfice brut du segment des É.-U.

La marge brute excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« Marge brute excl. les PLVL ») est calculée en divisant la marge brute excluant les PLVL par le chiffre d'affaires excl. la contribution des PLVL aux É.-U.

La marge brute du segment É.-U., excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« Marge brute excl. les PLVL ») est calculée en divisant la marge brute du segment É.-U., excluant les PLVL par le chiffre d'affaires du segment É.-U., excluant la contribution des PLVL.

Le BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL aux É.-U (« BAIIDA ajusté excl. les PLVL »), est calculé en soustrayant du BAIIDA ajusté le bénéfice brut attribuable à la contribution des PLVL aux É.-U.

La marge du BAIIDA ajusté, excluant la contribution des PLVL aux É.-U.(« Marge du BAIIDA ajusté excl. les PLVL »), est calculée en divisant le BAIIDA ajusté excluant les PLVL par le chiffre d'affaires excluant la contribution des PLVL aux É.-U.

Le résultat net ajusté, excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« Résultat net ajusté excl. les PLVL »), est calculé en soustrayant du résultat net ajusté le bénéfice brut attribuable à la contribution des PLVL aux É.-U., nette d'impôt .

Le flux de trésorerie d'exploitation disponible, excluant la contribution des PLVL aux É.-U (« flux de trésorerie d'exploitation disponible excl. les PLVL »), est calculé en soustrayant du flux de trésorerie d'exploitation disponible de la contribution des PLVL aux É.-U.

Le BPA de base ajusté, excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« BPA de base ajusté excl. les PLVL »), est calculé en divisant le résultat net ajusté excluant la contribution des PLVL aux É.-U. en fonction du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période.

Le BPA dilué ajusté, excluant la contribution des PLVL aux É.-U. (« BPA dilué ajusté excluant les PLVL ») est calculé en divisant le résultat net ajusté excluant la contribution des PLVL aux É.-U. en fonction

du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation, en supposant que tous les titres dilutifs aient été exercés au cours de la période.

La direction estime que ces mesures sont utiles car elles aident les investisseurs à évaluer le chiffre d'affaires total de la Société, ses flux de trésorerie, la performance de son segment É.-U., la performance de ses génériques conventionnels et sa rentabilité, excluant la contribution des PLVL aux É.-U. Le chiffre d'affaires provenant de la contribution des PLVL aux É.-U. a contribué de manière significative au chiffre d'affaires total, aux flux de trésorerie, au chiffre d'affaires du segment É.-U., au chiffre d'affaires des génériques conventionnels et à la rentabilité au cours de l'exercice financier 2026. Suite à la générification complète du PLVL sur le marché américain en février 2026, la direction prévoit que les ventes du PLVL représenteront moins de 1 % du chiffre d'affaires total à compter de l'exercice financier 2027. Par conséquent, ces mesures offrent une base plus pertinente pour évaluer la performance opérationnelle continue de la Société et les tendances d'une période à l'autre.

Informations prospectives

Ce communiqué de presse contient des « informations prospectives » et des « déclarations prospectives » (collectivement, les « informations prospectives ») au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables. Les informations prospectives peuvent concerner les perspectives financières futures de la Société et les événements ou résultats anticipés et peuvent inclure des informations concernant la situation financière de la Société, sa stratégie commerciale, ses stratégies de croissance, ses marchés cibles, ses budgets, ses opérations, ses résultats financiers, ses impôts, sa politique de dividendes, ses plans et ses objectifs. Plus particulièrement, les informations concernant les attentes de la Société quant à ses résultats futurs, ses performances, ses réalisations, l'expansion de ses installations, ses baux, ses perspectives, ses lancements de produits, ses initiatives de productivité, ses prévisions ou perspectives financières, ses intentions ou opportunités, ou les marchés sur lesquels elle opère, constituent des informations prospectives. Dans certains cas, les informations prospectives peuvent être repérées par l'utilisation d'une terminologie prospective telle que « planifie », « cible », « s'attend à », « ne s'attend pas à », « est prévu », « une occasion d'affaires existe », « budget », « programmé », « estimations », « perspectives », « orientations », « prévisions », « projection », « perspectives », « stratégie », « a l'intention de », « anticipe », « n'anticipe pas », « croit », ou des variantes de ces mots et expressions ou des déclarations selon lesquelles certaines actions, certains événements ou certains résultats « peuvent », « pourraient », « devraient », « seront », « seront entrepris », « se produiront » ou « seront atteints ». De plus, toute déclaration faisant référence à des attentes, des intentions, des projections ou d'autres caractérisations d'événements ou de circonstances futurs contient des informations prospectives. Les déclarations contenant des informations prospectives ne constituent pas des faits historiques, mais représentent plutôt les attentes, les estimations et les projections de la direction concernant des événements ou des circonstances futurs.

Les informations prospectives contenues dans ce communiqué de presse comprennent, entre autres, des déclarations relatives aux points suivants : les attentes concernant les tendances sectorielles et réglementaires, les taux de croissance globaux du marché et les attentes et stratégies de croissance de la Société; les prévisions financières pour l'exercice 2027, notamment en ce qui concerne le chiffre d'affaires et la marge du BAIIDA ajusté; les attentes et les convictions de la direction quant à la capacité de la Société à mettre en œuvre ses stratégies de croissance, y compris sa stratégie « Parcours de santé » et la construction d'une activité plus diversifiée et résiliente; les occasions d'affaires liées aux produits GLP-1; les attentes concernant les dépenses d'investissement futures de la Société; les plans et stratégies d'affaires de la Société; la position concurrentielle de la Société dans son secteur et sur les marchés où

elle opère; le portefeuille de produits de la Société, les produits potentiels et les autorisations de mise sur le marché, le développement commercial et les accords de licence de la Société, le développement de produits et les performances et résultats futurs des produits actuels et anticipés; le potentiel de ventes maximal estimé des produits; l'impact attendu de l'opération d'expansion de portefeuille récemment annoncée par la Société sur sa plateforme de produits pharmaceutiques de marque aux États-Unis; le chiffre d'affaires anticipé des produits de la Société; le lancement prévu des produits à base de sémaglutide. Le renforcement par la Société de son portefeuille de biosimilaires en oncologie et le lancement prévu du biosimilaire pertuzumab; les convictions concernant les facteurs clés affectant les performances commerciales et financières de la Société (notamment la mise au point de produits et les lancements de nouveaux produits, l'exclusivité et la perte d'exclusivité des produits, les incidences sectorielles, les évolutions réglementaires, la tarification des produits, l'amélioration de l'efficacité des coûts d'exploitation, l'inflation, l'environnement macroéconomique et géopolitique et les produits sous licence à volume limité); les attentes concernant les acquisitions d'entreprises supplémentaires et les coûts connexes; les programmes de productivité et de réduction des coûts; les hypothèses de la direction sous-jacentes aux prévisions financières de la Société pour l'exercice financier 2027; l'intention de la Société de verser des dividendes, y compris la date d'enregistrement et la date de paiement; les niveaux de liquidités et d'endettement de la Société, notamment en ce qui concerne la poursuite des investissements dans les possibilités de croissance et l'allocation du capital; la flexibilité accrue de la Société pour poursuivre ses plans de croissance grâce au succès de son émission obligataire; la structure du capital de la Société et les nouvelles émissions potentielles de titres de créance, ainsi que les remboursements ou les modifications de la dette existante; et les prévisions de chiffre d'affaires et de marge du BAIIDA ajusté à court terme.

Les informations prospectives reposent nécessairement sur un certain nombre d'opinions, d'estimations et d'hypothèses que la Société juge appropriées et raisonnables à la date du présent communiqué, compte tenu de son expérience et de sa perception des tendances historiques, des conditions actuelles et des développements futurs attendus, ainsi que d'autres facteurs que la Société estime actuellement appropriés et raisonnables dans les circonstances. Plus particulièrement, les déclarations de la Société concernant ses prévisions financières pour l'exercice 2027 en ce qui concerne le chiffre d'affaires et la marge du BAIIDA ajusté sont fondées sur un certain nombre d'hypothèses clés énoncées dans la section intitulée « Perspectives – Hypothèses clés » du RGA, laquelle section est incorporée par renvoi dans le présent communiqué de presse. Malgré un processus rigoureux de préparation et d'examen des informations prospectives, rien ne garantit que les opinions, estimations et hypothèses sous-jacentes s'avéreront exactes. Les informations prospectives reposent nécessairement sur un certain nombre d'opinions, d'estimations et d'hypothèses qui, bien que l'entreprise les juge appropriées et raisonnables à la date du présent communiqué, sont soumises à des risques, incertitudes, hypothèses et autres facteurs connus et inconnus susceptibles d'entraîner une différence significative entre les résultats, le niveau d'activité, les performances ou les réalisations réels et ceux exprimés ou sous-entendus dans ces informations prospectives, notamment, mais sans s'y limiter : le fait que les attentes ne se concrétisent pas en ce qui concerne les tendances sectorielles et réglementaires ainsi que les taux de croissance du marché; la capacité de l'entreprise à répondre aux attentes de croissance et à mettre en œuvre ses stratégies de croissance, notamment sa stratégie « Journey of Health » et ses initiatives en matière de productivité, ainsi que le calendrier de leur mise en œuvre; la capacité de l'entreprise à atteindre ses prévisions financières pour l'exercice 2027 concernant le chiffre d'affaires et le BAIIDA ajusté (ainsi que les hypothèses sous-jacentes à ces prévisions); l'imposition de droits de douane ou d'autres mesures de contrôle commercial restrictives ou de contre-mesures affectant les échanges entre le Canada, les États-Unis et le Mexique; l'obtention en temps opportun des autorisations réglementaires requises, notamment en ce qui concerne

le portefeuille de produits de l'entreprise; la capacité de l'entreprise à bâtir une activité plus diversifiée et plus résiliente; les répercussions de l'évolution des conditions et de la concurrence croissante sur les marchés pharmaceutiques et des produits de santé et de bien-être de marque destinés aux consommateurs; la capacité de l'entreprise à commercialiser des produits en premier, ou à le faire en temps opportun et de manière rentable, ou d'une manière suffisante pour développer ses activités, compenser la perte de chiffre d'affaires résultant de l'érosion des prix à l'échelle du secteur ou tirer parti des nouveaux gains d'efficacité technologiques, notamment l'intelligence artificielle et l'informatique quantique ; la capacité de l'entreprise à lancer de nouveaux produits et à tirer parti des avantages escomptés de ces lancements, notamment le pertuzumab; la capacité de l'entreprise à détecter et à mener à bien des acquisitions et/ou des opérations de concession de licences, ainsi qu'à se développer sur de nouveaux marchés; la capacité de l'entreprise à atteindre le potentiel de chiffre d'affaires maximal estimé des nouveaux produits; les fluctuations de l'offre et de la demande sur le marché pour les produits du portefeuille de l'entreprise, notamment celles résultant de la concurrence exercée sur son portefeuille existant, qui entraîne une baisse des prix de ses produits; la dépendance de l'entreprise vis-à-vis de partenaires de développement tiers et de fabricants sous contrat pour mettre au point et fabriquer ses produits à des conditions favorables; les incertitudes pesant sur l'économie mondiale, engendrées par les guerres en Iran et en Ukraine, la fermeture du détroit d'Ormuz, la guerre en Israël et d'éventuelles guerres futures; les répercussions de l'évolution des conditions et de la concurrence croissante sur les marchés pharmaceutiques et des produits de santé et de bien-être de marque destinés aux consommateurs; les changements de la conjoncture économique mondiale et la capacité de l'entreprise à accéder à des capitaux; les incertitudes concernant le succès commercial des produits de l'entreprise et de ses efforts de développement; les retards potentiels causés par des tensions géopolitiques, des contraintes budgétaires gouvernementales et des épidémies à grande échelle ou d'autres crises de santé publique; la capacité de l'entreprise à générer des flux de trésorerie suffisants issus de ses activités d'exploitation et à accéder aux lignes de crédit existantes et proposées ainsi qu'aux marchés des capitaux afin de honorer ses obligations futures à des conditions acceptables; la liquidité et la capacité financière futures de l'entreprise; la taille du marché pour les produits de l'entreprise, y compris ceux en cours de développement; la capacité de l'entreprise à maintenir des partenariats clés, ainsi que des accords de licence et de collaboration, aujourd'hui et à l'avenir; et les facteurs évoqués dans la section « Facteurs de risque » des documents publics d'Apotex, notamment dans le prospectus PREP complété d'Apotex daté du 10 juin 2026, disponible sur le profil de l'entreprise sur SEDAR+. Apotex ne s'engage à aucune obligation de mettre à jour ou de réviser publiquement les informations prospectives, que ce soit en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres, sauf si les lois sur les valeurs mobilières applicables l'exigent expressément.

Tableau I

Apotex Health Corp.

États financiers consolidés intermédiaires du résultat net et du résultat global

(en millions de dollars canadiens)	Trois mois clos le 30 septembre 2026	2025	Six mois clos le 30 septembre 2026	2025
Chiffre d'affaires	$ 852,9	$ 843,5	$ 1 700,9	$ 1 985,8
Coût des ventes	407,6	412,8	834,4	812,7
Bénéfice brut	**$ 445,3**	**$ 430,7**	**$ 866,5**	**$ 1 173,1**
Ventes, administration générale et administrative	177,5	153,5	431,2	312,3
Recherche et développement	45,5	40,7	84,5	78,9
Autres charges d'exploitation, nettes	23,9	35,0	80,7	93,0
Résultat d'exploitation	**$ 198,4**	**$ 201,4**	**$ 270,1**	**$ 688,9**
Frais financiers nets	56,0	101,0	140,8	129,1
Revenu avant impôt	**$ 142,4**	**$ 100,4**	**$ 129,3**	**$ 559,8**
Charge d'impôt sur le revenu	41,6	17,6	66,9	114,2
Revenu net	**$ 100,8**	**$ 82,9**	**$ 62,4**	**$ 445,6**
Autres éléments du résultat global (perte)				
Éléments pouvant être recyclés ultérieurement, entraînant un bénéfice net :				
Couverture nette d'investissement des opérations à l'étranger, nette d'impôt	1,1	-	(9,3)	-
Conversion de devises des opérations à l'étranger, nette d'impôt	(13,4)	1,8	(2,6)	24,2
Autres éléments du résultat global (perte) de la période	**$ (12,3)**	**$ 1,8**	**$ (11,8)**	**$ 24,2**
Revenu global	**$ 88,4**	**$ 84,7**	**$ 50,6**	**$ 469,8**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

Tableau II

Apotex Health Corp.

États financiers consolidés provisoires

(en millions de dollars canadiens)	30 septembre 2026	31 mars 2026
Actifs		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	$ 78,0	$ 57,0
Créances commerciales, nettes	882,0	820,5
Inventaires	949,4	930,0
Impôts sur le revenu à recevoir	60,9	128,8
Autres actifs courants	190,0	168,2
Actifs détenus en vue de la vente	-	69,0
Actifs courants totaux	**2 160,3**	**2 173,4**
Biens immobiliers, installations et équipements	668,7	662,2
Écart d'acquisition	296,2	295,1
Actifs incorporels	913,9	759,1
Autres actifs non courants	43,0	19,3
Actifs de droit d'utilisation	452,5	468,4
Actifs d'impôt différé	170,9	166,4
Total des actifs non courants	**2 545,3**	**2 370,5**
Actifs totaux	**$ 4 705,5**	**$ 4 544,0**
Passif et capitaux propres		
Passifs à court terme		
Comptes fournisseurs et autres dettes	$ 1 098,3	$ 1 104,6
Partie courante de la dette à long terme	-	101,2
Partie courante des obligations locatives	11,3	11,4
Impôts sur le revenu à payer	33,1	33,8
Provisions	84,0	185,8
Passifs liés aux actifs détenus en vue de la vente	-	11,9
Passif courant total	**1 226,7**	**1 448,7**
Dette à long terme	2 352,3	2 839,0
Obligations locatives	576,1	569,0
Passifs d'impôt différé	109,6	127,8
Autres passifs à long terme	9,3	117,4
Total des passifs non courants	**3 047,4**	**3 653,2**
Passif total	**$ 4 274,1**	**$ 5 101,9**
Équité		
Capital social	$ 1 126,1	$ 308,7
Excédent de contribution	251,8	108,8
Déficit	(918,3)	(967,1)
Autres pertes globales cumulées	(28,1)	(8,4)
Capitaux propres totaux	**431,5**	**(557,9)**
Total du passif et des capitaux propres	**$ 4 705,5**	**$ 4 544,0**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

Tableau III

Apotex Health Corp.

États des flux de trésorerie consolidés intermédiaires

(en millions de dollars canadiens)	Six mois clos le 30 septembre 2026	2025
Activités d'exploitation		
Revenu net	$ 62,4	$ 445,6
Ajustements :		
Amortissement des immobilisations corporelles	31,6	14,0
Amortissement des immobilisations incorporelles	41,3	33,3
Amortissement des actifs de droit d'utilisation	16,5	15,0
Dépréciation et radiation d'actifs	9,4	-
Gain sur la cession de la filiale	(2,6)	-
Perte latente sur instruments financiers dérivés	3,0	-
Variation de la juste valeur de la contrepartie conditionnelle	15,4	25,8
Charges d'intérêts, nettes	116,1	125,0
Rémunération en actions	118,4	39,8
Perte (gain) de change latente	31,7	(24,0)
Charge d'impôt sur le revenu	66,9	114,2
Paiement de la contrepartie conditionnelle	(150,0)	(150,0)
Intérêts versés	(77,1)	(100,9)
Impôts sur le revenu payés	(10,3)	(120,1)
Évolution des soldes d'actifs et de passifs d'exploitation	(137,9)	29,2
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	**$ 134,6**	**$ 447,0**
Activités d'investissement		
Produit de la vente d'actifs détenus en vue de leur vente	38,4	-
Acquisitions d'immobilisations corporelles et d'équipements	(61,8)	(56,7)
Acquisitions d'actifs incorporels	(203,7)	(34,2)
Flux de trésorerie nets utilisés dans les activités d'investissement	**$ (227,1)**	**$ (90,9)**
Activités de financement		
Paiements des obligations de location	(29,1)	(26,5)
Remboursements de prêts à terme	(825,7)	(38,8)
Tirages sur les prêts à terme	-	968,5
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	187,4	208,8
Frais de financement payés	(2,1)	(14,2)
Règlement d'options sur actions et distributions sur actions fictives	-	(48,0)
Remboursement de capital	-	(141,0)
Produit des émissions d'actions	850,0	-
Coûts d'émission d'actions	(53,6)	-
Dividendes versés	(13,7)	(1 109,6)
Flux de trésorerie nets provenant (utilisés dans) des activités de financement	**$ 113,2**	**$ (200,7)**
Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	20,7	155,4
Effets des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	0,3	(4,4)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	57,0	78,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	**$ 78,0**	**$ 229,0**

Tableau IV

Apotex Health Corp.

Rapprochement des mesures financières non conformes aux normes IFRS

Les tableaux suivants présentent les rapprochements suivants : i) résultat net/BAIIDA et BAIIDA ajusté, ii) dette totale/dette nette, iii) résultat net/résultat net ajusté, iv) flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation/flux de trésorerie d'exploitation disponible ajusté et v) diverses mesures/mesures équivalentes excluant l'incidence de la contribution des ventes du Produit sous licence à volume limité aux États-Unis :

	Trois mois clos le 30 septembre		Six mois clos le 30 septembre	
(en millions de dollars canadiens)	**2026**	**2025**	**2026**	**2025**
Revenu net	**100,8 $**	**82,9 $**	**62,4 $**	**445,6 $**
Ajustements :				
Charge d'impôt sur le revenu	41,6	17,6	66,9	114,2
Charges d'intérêts, nettes	54,0	74,3	116,1	125,0
Dépréciation et amortissement	51,8	34,4	89,4	62,3
BAIIDA	**248,2 $**	**209,1 $**	**334,8 $**	**747,1 $**
Marge du BAIIDA	**29,1 %**	**24,8 %**	**19,7 %**	**37,6 %**
Coûts liés à l'acquisition	0,5	-	0,9	0,5
Ajustement du prix d'achat non monétaire	-	-	-	1,1
Réévaluation de la contrepartie conditionnelle	5,0	1,8	15,4	25,8
Rémunération en actions	15,7	21,5	118,4	39,8
Dépréciation et radiation d'actifs	3,5	-	9,4	-
Règlements et indemnités en matière de litiges	7,0	15,0	13,0	18,4
Coûts de réorganisation opérationnelle	3,9	9,9	6,7	26,6
Perte (gain) de change latente	7,8	11,5	31,7	(24,0)
Coûts liés à l'introduction en bourse	4,4	3,6	25,2	7,1
Gain sur la vente de la filiale[5]	(2,6)	-	(2,6)	-
Perte latente sur instruments financiers dérivés (gain)	(1,4)	-	3,0	-
Autres ajustements	2,3	5,8	12,5	16,4
Paiements de location	(14,7)	(13,0)	(29,1)	(26,5)
BAIIDA ajusté	**279,8 $**	**265,2 $**	**539,1 $**	**832,2 $**
Marge du BAIIDA ajusté	**32,8 %**	**31,4 %**	**31,7 %**	**41,9 %**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

(en millions de dollars canadiens)	**30 septembre 2026**	**31 mars 31 2026**
Dette totale	**$ 2 352,3**	**$ 2 940,2**
Moins : Trésorerie et équivalents de trésorerie	78,0	57,0
Dette nette	**$ 2 274,3**	**$ 2 883,2**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

(en millions de dollars canadiens)	Trois mois clos le 30 septembre 2026	2025	Six mois clos le 30 septembre 2026	2025
Revenu net	**$ 100,8**	**$ 82,9**	**$ 62,4**	**$ 445,6**
Coûts liés à l'acquisition[1]	0,5	-	0,9	0,5
Ajustement du prix d'achat non monétaire[2]	-	-	-	1,1
Réévaluation de la contrepartie conditionnelle[3]	5,0	1,8	15,4	25,8
Rémunération en actions[4]	15,7	21,5	118,4	39,8
Dépréciation et radiation d'actifs[5]	3,5	-	9,4	-
Règlements et indemnités en matière de litiges[6]	7,0	15,0	13,0	18,4
Coûts de réorganisation opérationnelle[7]	3,9	9,9	6,7	26,6
Coûts liés à l'introduction en bourse[8]	4,4	3,6	25,2	7,1
Gain sur la vente de la filiale[5]	(2,6)	-	(2,6)	-
Perte latente sur instruments financiers dérivés (gain)	(1,4)	-	3,0	-
Perte (gain) de change latente	7,8	11,5	31,7	(24,0)
Autres ajustements[9]	2,3	5,8	12,5	16,4
Incidence fiscale des ajustements	(6,9)	(11,5)	(13,5)	(11,5)
Revenu net ajusté	**$ 140,1**	**$ 140,5**	**$ 282,3**	**$ 545,7**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

[1] Représente les honoraires de conseil et autres dépenses versés à des tiers dans le cadre d'activités d'acquisition et d'intégration d'entreprises. Ces frais et dépenses sont exclus du BAIIDA ajusté car ils ne sont engagés qu'une seule fois dans le cadre de chaque acquisition d'entreprise et ne sont pas liés aux opérations commerciales sous-jacentes de la Société, le cas échéant. La Société prévoit toutefois qu'elle réalisera à l'avenir d'autres acquisitions d'entreprises qui entraîneront des coûts supplémentaires de cette nature.

[2] Inclut l'incidence de la réévaluation de la juste valeur des stocks liée à l'acquisition de CanPrev.

[3] Représente la réévaluation de la contrepartie conditionnelle liée à l'acquisition d'APHI.

[4] Inclut l'incidence des modifications apportées aux options d'achat d'actions d'une valeur de 72,8 millions de dollars dans le cadre de l'introduction en bourse.

[5] Principalement lié à la cession de Signa.

[6] Représente les règlements et les indemnités en matière de litiges, ainsi que les frais juridiques connexes, dans des affaires qui ne sont pas spécifiques aux produits de l'entreprise, mais qui concernent l'ensemble du secteur et impliquent d'autres entreprises pharmaceutiques. La Société estime que ces coûts ne reflètent pas la performance sous-jacente de l'entreprise.

[7] Représente les indemnités de départ liées aux restructurations opérationnelles.

[8] Représente les coûts directement liés à la préparation de l'introduction en bourse et qui ne sont pas des coûts d'émission d'actions.

[9] Représente d'autres éléments tels que les coûts associés aux initiatives de transformation de l'entreprise qui ont été exclus du résultat net ajusté afin de faciliter la compréhension des tendances des résultats financiers de la société.

(en millions de dollars canadiens)	Six mois clos le 30 septembre 2026	2025
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	**$ 134,6**	**$ 447,0**
Paiements de location[1]	(29,1)	(26,5)
Acquisitions d'immobilisations corporelles et d'équipements	(61,8)	(56,7)
Acquisitions d'actifs incorporels	(203,7)	(34,2)
Coûts liés à l'acquisition[2]	0,9	0,5
Coûts liés à l'introduction en bourse[3]	25,2	7,1
Coûts de réorganisation opérationnelle[4]	23,6	17,4
Intérêts payés sur la dette	79,2	105,4
Autres ajustements[5]	138,2	20,8
Paiement de la contrepartie conditionnelle	150,0	150,0
Flux de trésorerie d'exploitation disponible	**$ 257,1**	**$ 630,7**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.

[1] Représente les paiements de loyer périodiques effectués par la Société, le cas échéant, au bailleur en échange du droit d'utiliser l'actif loué pendant la période de référence.

[2] Représente les honoraires de conseils de tiers et autres dépenses payées au cours de la période liées aux activités d'acquisition et d'intégration d'entreprises. Ces frais et dépenses sont exclus car ils ne sont engagés qu'une seule fois dans le cadre de chaque acquisition d'entreprise et ne sont pas liés aux opérations commerciales sous-jacentes de la Société. La Société prévoit toutefois qu'elle réalisera à l'avenir d'autres acquisitions qui entraîneront des coûts supplémentaires de cette nature.

[3] Représente les coûts directement liés à la préparation de l'introduction en bourse qui ont été payés au cours de la période et qui ne constituent pas des coûts d'émission d'actions.

[4] Représente les indemnités de départ versées au cours de la période en lien avec les restructurations opérationnelles.

[5] Représente les éléments payés au cours de la période et exclus du flux de trésorerie disponible d'exploitation afin de faciliter la compréhension des tendances des résultats financiers de la Société, tels que les coûts associés aux initiatives de transformation de l'entreprise et aux règlements et indemnités liés à des litiges qui concernent l'ensemble du secteur et impliquent d'autres sociétés pharmaceutiques.

(en millions de dollars canadiens)	Trois mois clos le 30 septembre 2026	2025	Six mois clos le 30 septembre 2026	2025
Chiffre d'affaires	**$ 852,9**	**$ 843,5**	**$ 1 700,9**	**$ 1 985,8**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,4)	-	(338,2)
Chiffre d'affaires excl. les PLVL	**$ 852,9**	**$ 813,1**	**$ 1 700,9**	**$ 1 647,6**
Chiffre d'affaires des médicaments génériques conventionnels	**$ 410,1**	**$ 400,5**	**$ 840,9**	**$ 1 079,0**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,4)	-	(338,2)
Chiffre d'affaires des génériques conventionnels excl. les PLVL	**$ 410,1**	**$ 370,1**	**$ 840,9**	**$ 740,8**
Chiffre d'affaires du segment des É.-U.	**$ 368,2**	**$ 410,7**	**$ 731,1**	**$ 1 115,7**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,4)	-	(338,2)
Chiffre d'affaires du segment des É.-U. excl. les PLVL	**$ 368,2**	**$ 380,3**	**$ 731,1**	**$ 777,5**
Bénéfice brut	**$ 445,3**	**$ 430,7**	**$ 866,5**	**$ 1 173,1**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,3)	-	(337,8)
Bénéfice brut excl. les PLVL	**$ 445,3**	**$ 400,4**	**$ 866,5**	**$ 835,3**
Marge brute	*52,2 %*	*51,1 %*	*50,9 %*	*59,1 %*
Marge brute excl. les PLVL	*52,2 %*	*49,2 %*	*50,9 %*	*50,7 %*
É.-U. – Bénéfice brut	**$ 187,3**	**$ 214,4**	**$ 376,4**	**$ 721,3**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,3)	-	(337,8)
É.-U. – Bénéfice brut excl. les PLVL	**$ 187,3**	**$ 184,1**	**$ 376,4**	**$ 383,4**
É.-U. – Marge brute	*50,9 %*	*52,2 %*	*51,5 %*	*64,6 %*
É.-U. – Marge brute excl. les PLVL	*50,9 %*	*48,4 %*	*51,5 %*	*49,3 %*
Revenu net ajusté	**$ 140,1**	**$ 140,5**	**$ 282,3**	**$ 545,7**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,3)	-	(337,8)
Incidence fiscale des ajustements	-	7,6	-	84,5
Résultat net ajusté excl. les PLVL	**$ 140,1**	**$ 117,8**	**$ 282,3**	**$ 292,3**
BAIIDA ajusté	**$ 279,8**	**$ 265,2**	**$ 539,1**	**$ 832,2**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,3)	-	(337,8)
BAIIDA ajusté excl. les PLVL	**$ 279,8**	**$ 234,9**	**$ 539,1**	**$ 494,4**
Marge du BAIIDA ajusté	*32,8 %*	*31,4 %*	*31,7 %*	*41,9 %*
Marge du BAIIDA ajusté excl. les PLVL	*32,8 %*	*28,9 %*	*31,7 %*	*30,0 %*
Flux de trésorerie d'exploitation disponible	**$ 115,1**	**$ 313,9**	**$ 257,1**	**$ 630,7**
Contribution des PLVL aux É.-U.	-	(30,3)	-	(337,8)
Incidence fiscale des ajustements	-	7,6	-	84,5
Flux de trésorerie d'exploitation disponible excl. les PLVL	**$ 115,1**	**$ 291,1**	**$ 257,1**	**$ 377,4**

Les nombres peuvent ne pas correspondre à la somme totale en raison de l'arrondissement.